



PACELLE VAN GOETHEM

Nederlands meestgevraagde spreker en autoriteit op het gebied van overtuigen, stem en invloed. Internationaal keynote speaker.

Categorie

Business & Management

Type

Expert | Thought leader, Bedrijfscoach | Trainer

Inzetbaarheid

Keynote spreker, Workshops, Masterclass

Thematiek

Overtuigend leiderschap & meningen veranderen, De Psychologie van overtuigen & Beïnvloedingspsychologie, De Stijlen van overtuigingskracht, Online Overtuigen, Verbluffende technieken

Talen

NL

Afkomstig van

Nederland

Tijdslijn

2021

(voorjaar) Uitgave "De 180, Meningen veranderen en The 180, The Art of Changing People's Minds"

2020

(oktober) Uitgave "Macht aan de Aardige Mens, Shortcuts naar overtuigingskracht"

2020

25e druk "IJS VERKOPEN AAN ESKIMO'S - De psychologie van overtuigen"

2019

Best beluisterde Managementboek van Business Contact op Storytel

2018

Uitgave "True Persuasion, The Logic of Charisma"

2018

Lecture Persuasion for the

Biografie

Drs. Pacelle van Goethem is onderzoeker, schrijver en Nederland's meest gevraagde spreker op het gebied van overtuigen, stem en invloed. Ze traint de top van politiek en bedrijfsleven in overtuigen. Van Goethem ontwikkelde een methode om persoonlijke overtuigingskracht direct te vergroten en je de best practices van overtuigende mensen eigen te maken.

Van origine Spraak-,Taal- en Stempatholoog, specialiseerde ze zich verder bij Psychologie en

2023-2024 **2023-2024** **2023-2024**
"De Psychologie van Overtuigen"
"De Psychologie van Overtuigen"
"De Psychologie van Overtuigen"

Massacommunicatie en deed mee aan onderzoek van de Radboud Universiteit en het Universitair Medisch Centrum Groningen. Zij ontdekte de spectaculaire samenhang tussen ontspanning en overtuigen. Haar bestseller 'IJs verkopen aan Eskimo's, de psychologie van overtuigen' geldt als het Nederlandse standaardwerk over overtuigen.

Goede ideeën moeten worden gehoord. Dat is haar doel. Zelfs de meest briljante geesten overtuigen soms niet uit bescheidenheid, abstract vertellen of te ver voor de troepen uit zijn. Van Goethe biedt inzicht in de psychologie van overtuigen en in de best practices van zeer overtuigende mensen. Ze ontdekte de wetmatigheden van overtuigen en onthult ze met plezier. Ze laat mensen hun stijl van overtuigen ontdekken en leert hen hoe ze hun stijl onmiddellijk kunnen versterken. De precieze invulling van een lezing of workshop wordt in overleg met u bepaald.